

1時間体験コンサルについて

by ホンユウタ

(※時間の都合もありますので月毎に無告知で締め切ることもあります。)

どうも、ホンユウタです。

最初に言っておくと、

売上げが上がらない、、、

お金が稼げないという状態、、、

お金がない無力感は放置しても解決しません。

(いずれ大きな問題を巻き起こします。)

体験コンサルの説明はもちろんですが、
この解決策についても書いていきますね。

改めて自己紹介をすると僕は、

- ・ Webを使って自社コンテンツの販売
- ・ 物販メーカーの代理店販売
- ・ Webマーケティングのコンサルティング事業

をされていて、

“お金のない無力感から脱する”

“自分から世界を変えていける人を増やす”

という考えのもと日々仕事をしています。

その中でもコンサルティングは
僕自身の人生を変えたキッカケでも
あるのでひときわ力を入れています。

コンサルティングは主に、

- ・これから起業したい人（0から稼いでいきたい）
- ・すでに起業している人（売り上げアップしていきたい）
- ・店舗経営などをされている場合（マーケティングプランの提案と改善）

を対象に行っていて、
様々な方の人生に関わってきました。

個人でいうなら、

- 留学するために起業した高校2年生（のちに会社経営）
- 起業の世界に興味を持った大学生
- 専門学校卒業のタイミングで起業を決意した男性
- 大手メーカーに勤めているが限界を感じて挑戦を始めた30代男性
- 物販事業で月商100万以上稼いでいるが自動化しなかった方
- コンテンツビジネスの存在を知って挑戦しはじめた40代男性
- サラリーマン以外の収入がないと生きていけないと気づいた方
- MLMに挑戦するものの集客ができないと成功できないことに気づいた大学生
- 人と会う形式のビジネスではなくネットで自動化したい女性

法人でいうなら、

- 観光地にある飲食店（食べログ1位）
- 個人経営の美容室

みたいな感じです。

上げるとキリがないですが共通していることは、

「今よりもっと人生を良くしたい」

「お金をもっと稼いでみたい」

という純粋な欲望です。

こんな多種多様な人に対して、
変わるきっかけを与えられたのは、

「マーケティングスキル」

「コピーライティングスキル」

を身につけていたから、ここにつきます。

マーケティングとは商品が売れる仕組みを作ること

コピーライティングとはそれを言語化して伝えるスキルです。

そんなもの本を読めばわかるでしょ？

という人もいますが、

もしそうなら、

**利益を上げることができずに
倒産する企業がなぜこれほど多いのでしょうか？**

2018年だけでも、8,235社が1年間で倒産しました。

衝撃的な数字ですね、、、

会社経営をしている＝お金稼ぎに詳しい

ではないということです。

僕自身の体感でもわかりますが
足を使った仕事だけできたり、

突発的な行動力があれば
会社は経営できるしある程度の
利益を上げることはできます。

**ただ、マーケティングとコピーライティングという
ビジネスの中核となるスキルを学ばずに
稼げてしまったのでコケた時に解決策がわからないのです。**

リピーターという概念すら
まともに理解している経営者は1割もないかと。

それくらいマーケティングに関しては
絶望的です。

名ばかりのコンサルティング企業に
依頼をして潰れる企業は数知れないですよ。
(コンサル会社としては自社の利益が取ればいいですから)

毎日ってなんとなく過ぎます。

なんとなくお金が稼げない、

なんとなく売上げが上がらない、

そんな状況を放置しているから
どこかで一気に破綻するのです。

いつか破綻する、

これはただの学生、会社員でも起こり得ます。

僕自身、ある日突然、4000万以上の借金を背負いました。

実家は自営業なのですが、
連帯保証人になったことをきっかけにです。

驚きますよ。

持っていたマンションは売り払われ、
住んでいた一軒家から即座に引っ越し、
一家離散の寸前まで行きました。。。

学生でしたが、学費は自分で払うのが当たり前。

自分の力で生きていけないと死んでしまう状況です。

今の僕が戻れば、高校生で時間があったので
半年間くらい集中してバイトしてタネ銭を作って、

それからは情報ビジネスに着手して
1年くらいで年収1000万くらいは稼げていたと思います。

ただ、その時は「知識がなかったせいで」

「高校生の自分にできることなんて何もない、、、」

「高校を出たらすぐに就職して働かなきゃな、、、」

みたいに選択肢が存在しなかったです。

なんとなく平和が続くなんて幻想です。

あなたには生きているだけで確実に

リスクがあるのです。

ある日突然、谷底へ落ちるなんて当たり前にあります。

備えなければ、お金がない無力感から永遠に縛られ続けるのです。

別に会社経営なんてしなくていいです。

大金が稼ぎたくないなら稼がなくていいです。

ただ、

「稼ぐべき時に稼げる能力、知識がある」

この状態にしておかないと人生が積みます。

個人なら借金地獄。

会社経営なら従業員を路頭に迷わせて、
自分自身も借金地獄です。

「知らなかった。。。」

じゃ済まないんです。（僕自身、もっと早く真面目に勉強していれば状況は違っていましたから）

本や教材でなくコンサルティングを受ける
最大のメリットは、

○お金を稼ぐ最短最速のルートを知ることができること

ここに続きます。

本や教材を買ってもいいです。

ただ、その段階では知識でしかなく
実践しない限りは机上の空論。

それどころか情報が多過ぎて
全く整理できません。

もし、マーケティングの知識を
ただ学びたいなら

神田昌典、マイケルポーター、フィリップコトラー
の本を読んでください。（ただ、バカみたいに難しく情報量が多いです。）

「コンサル費って高くない？」

と僕も思っていたが、
**必要なエッセンスだけを抽出して
伝えてくれることの価値に**
気づいてからは当たり前だと思うようになりました。

だから実際にコンサルを受けたら、

**経験0の高校2年生が→1年後に会社設立、自分で稼いだお金でアメリカに留学
収益0だった会社員が→1ヶ月で30万の利益**

みたいなことも当たり前にかかるのです。

ビジネスには誰でも簡単に楽しんで、、、

みたいなものはありませんが、

「成功までの近道」は存在しますからね。

体験コンサルティングの内容

さて、

コンサルティングについてですがまず、

○僕の時間が限られているので取れる数に限りがある（同時並行は10人が限界）

という制限があるので基本的に
受ける前に体験コンサルティングを受けていただいています。

体験コンサルは、

・ Zoomを使って1時間（音声通話、録画、画面共有等できて便利なので）

で行なっており

僕のスケジュールに合わせて、
毎月人数限定で行っています。

ただ、無料だとせっかくコンサルをしても身にならず
時間の無駄となること確実です（僕自身が受ける側でも意識が下がります）

お互いのセルフイメージを上げるためにも、

「5,000円」

頂いています。

僕はこの1時間で飲み会1回程度のこの金額以上に
お金を回収できるよう死ぬ気で尽くすのでご安心を。

なので、あなたも「どんな言葉も逃さないぞ！」
というマインドセットで臨んでください。

体験コンサルの申し込みは2ステップで完了

(1)下記口座に5000円振り込み、もしくはクレジット決済する(手数料10%)

=====

セブン銀行
パンジー支店(103)
普通預金
2143388
ホンユウタ

[クレジット払いの場合はこちらから](#)

=====

(2)支払いの明細をホンユウタ公式LINEに送り、
コンサル希望日時を「3つ」送る

PCで検索する場合は↓

@wzq6229l (@マークを忘れずに)

[スマホの場合はこちらをクリックで追加できます](#)

- ※希望日の送り忘れが毎月あるので注意してください
- ※質問等も公式ラインにて受け付けています(受ける前に送る人が多いです)
- ※月ごとに15名程度を上限に受け付けています
- ※支払い後の返金はできかねますのでご了承ください